

SALES SUPPORT (M/W)



Die Kunststoff Schwanden AG mit rund 500 Mitarbeitenden entwickelt, produziert und vertreibt weltweit komplexe Bauteile / Systeme. Erstklassige Produkte, ein hoher Servicegrad sowie eine gelebte Kundennähe machen das Unternehmen zu einem bedeutenden Anbieter in diversen Teilmärkten.

Unsere Firma blickt auf eine über 100-jährige Firmengeschichte zurück und ist ein hochmodernes international erfolgreiches Hightechunternehmen.

KUNSTSTOFF SCHWANDEN

Kunststoff Schwanden AG, 8762 Schwanden
Telefon +41 55 647 33 33
www.ks-ag.ch, bewerbung@ks-ag.ch

Ihr Wirkungskreis

In dieser breitgefächerten Position sind Sie die rechte Hand des Key Account Managers. Sie unterstützen diesen bei Kalkulationen, Offerten, Vertriebscontrollingaufgaben sowie bei administrativen Aufgaben. Sie kommunizieren in Englisch und Deutsch im persönlichen sowie auch im schriftlichen Verkehr mit unseren Kunden, internen und externen Ansprechpartnern.

Ihre Pluspunkte

Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung und bringen einige Jahre Berufserfahrung mit. Sie arbeiten exakt und zuverlässig. Konzentriertes Arbeiten bereitet Ihnen ebenso viel Spass wie spontanes und lösungsorientiertes Handeln. Sie verfügen über ein gewisses technisches Flair und eine vernetzte Denkweise. Sie kommunizieren transparent und mögen den Kontakt mit den verschiedensten Stellen. Der Umgang mit den unterschiedlichsten Systemen und Programmen ist für Sie selbstverständlich. Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

Unsere Extras

Ein modern eingerichteter Arbeitsplatz mit Entwicklungsmöglichkeiten wartet auf Sie. Zudem bieten wir ein eigenes Personalrestaurant und weitere Fringe Benefits. Fortschrittliche Sozialleistungen sind für uns selbstverständlich.

Kontakt

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung in elektronischer Form: bewerbung@ks-ag.ch. Für Rückfragen steht Ihnen Frau Sandra Hirzberger-Gross, Leiterin HR, gerne zur Verfügung.

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unserer Website.